

## 战天斗地，看我维修

2013年的岁末，注定是不平凡的。数九寒冬，正是综合检修车间大型运转设备的安装关键期，这既是一次挑战，也是锻炼安装检修队伍的良好机遇，自己亲手安装起来的设备，相当于自己的作品，哪儿都有数，对以后的检修非常关键。对我们来说，运转设备安装现场就是我们的战场，是我们的事业。合成、尿素、造气三大



安装片区的负责人张文胜、董兵、王德力身先士卒，不怕脏累，带领员工晨早迎朝阳，暮晚送日落，星辰为伴，无怨无悔。为了把握年前天气较暖的有利条件，保证灌浆质量和安装工期，年二十九那天，董兵等七人工作到晚上八点才收工。

春节到了，各施工队撤离，没有了交叉作业，非常有利于设备的安全安装，我们抓住时机，在保证安全的前提下，安装工作紧张有序的进行。六台高压机、三台CO2压缩机，厂房内时时处处都是忙碌的身影，刚刚成型的厂房没有窗子，北风一过呼呼作响，安装工人戴上厚厚的棉围脖，用安全帽压住，只露着两只眼睛，虽然今年是暖冬，可在这样的环境里伸手安装设备却也是冻得手发麻，不听使唤。几个大老爷们还时不时的开个玩笑，笑称“驱寒又提神”。

安装施工的顺利进行，安全是保障。为了提高警惕，强化安全意识，更好的做好安全安装

工作，车间编写并下发了《综合检修车间关于春节期间的规范管理措施》，从劳动纪律到防盗，更多的是增添了结合自身实际的内容，如：劳保防护用品穿戴必须整齐、全面、规范，方可进入现场安装，不结伙打闹，注意现场及周边环境安全，对存在的安全隐患，发现后立即告知每位员工，并及时采取安全防护措施，加警示标志。

一个个运转泵安装完毕，一台台压缩机吊装就位，我们欣喜地看到：艰苦奋斗，拼搏奉献的明化老传统一直在我们身边！我们综合检修车间的同事们以高度的敬业精神，建设着自己的事业。坐在一方，我们就是火焰，闪耀光芒；拧在一起，我们就是一束钢绳，团结力量；聚在一块，我们就是整个天空，互相扶持；站在一处，我们就是用不倒的信念结成的墙，无论风雨。

(综合检修车间 李辉)

### 春节休班不“休心”

#### 确保节后开工顺

春节来临，各工段施工现场陆续停工，为切实做好春节期间施工现场安全和稳定工作，项目组成员进行了综合大检查。工艺小组对现场的材料进行清理及收存，做好防盗工作。安全小组对施工用电等进行了安全检查，杜绝任何安全隐患；同时明泉厂安排了员工倒班，抓好节日期间巡检工作。设备小组对施工队伍值班人员进行了统计和公示，严格落实值班制度，并做好联系工作，确保节后按时复工。

节假日期间，项目组成员工作并未放松，大家休班不“休心”，对项目进行了详细的梳理。未确定的方案开专题会进行反复讨论；

对存在漏项的安装材料、安装项目等进行整理汇总，不影响到整个安装进度；对安全操作规程反复修订，征求车间意见，定稿后尽快印刷；结合2014年其它技改项目对接头方案重新梳理，全盘把握。同时加强内部业务学习，各小组间相互学习与交流。

接下来的项目建设是我们整个3050项目的关键时期，项目组全体人员已做好随时加班加点的准备，我们将通力协作、密切配合，落实责任，优化方案，倒排工期，确保项目稳步推进，保质保量，按时完工。

(技术中心通讯员 曹伟娜)

### 架起连心桥 编织安全网

综合办为确保春节放假期间生产有序运转，推行“动态走动式”管理，主动服务，加大过程管控性，确保了春节期间的和谐稳定、有序高效运转。

针对节日期间职工开私家车和带饭上班人员增加的情况，综合办主动与各单位交流沟通，动态掌握人员变化，及时对班车、班中餐做出相应调整。适当增加、调换班中餐花样的频次，将每周改善生活集中提前至春假期间。年后，实行错时打饭和排队的办法，把握时间差，边打饭、边炒菜，让员工吃上热乎饭。调整优化班车线路，保证东西南北各条线路正常高效运转。

节日期间各基建施工、设备安装现场放假，项目现场物资看管难度加大。保卫科人机结合、严防死守，加强仓库、工地等要害重点部位的监控，班长带班负责把好“门关”，夜间分两个巡逻小组，半小时一巡，负责全厂范围内的巡逻及重点部位监护，班长、队长配备警车穿插督查，营造了秩序井然、安全稳定的良好氛围。

(综合办)

供应公司圆满完成了春节期间煤炭下站运输任务。1月30日至2月5日，共计发运煤炭9947吨，有力地保障了节日期间的安全和稳定生产。

(供应公司通讯员 曹腾远)

2014年1月24日上午，章丘市副市长白秋生、市工会主席刘维圣走访慰问我公司困难职工马安东等，为困难职工家庭送去慰问品和慰问金，公司工会主席纪红陪同慰问。

(工会通讯员 术洪彬)

从1月30日农历新年的除夕到1月31日正月初一，我公司各单位领导分别到各自公司门口迎送上下班员工回家过年，并到岗位及厂门口给坚持生产的一线员工拜年，与各岗位职工一一握手，向他们及家人送去节日的慰问和诚挚的祝福。

(记者 程桂红)

### 未雨绸缪多举措

每年春节期间都是销售公司压力最大的时间段，客户接货意愿下降、物流车源减少、下游工厂放假等各种不利因素，导致出货困难，库存量上升，是销售难解的“冰封期”。

结合往年春节销售情况，公司领导多次召开讨论会，未雨绸缪，统筹安排，化肥、化工、物流部门结合本部门实际情况，制定相应预案，确保正常销售及各项工作有序完成。

经过系统的市场调研，销售人员发现今年春节期间，尿素省内、出口市场价格比东北市场价格高40-50元/吨。尿素春节预收订单全部为省内及出口合同。吨袋尿素的价格较同期省内正常价格高30元/吨，针对这种情况，销售大批量接收吨袋尿素订单。但生产和包装环节是大问题。相关部门积极配合、协调，生产车间做了大量配合和改进工作，使得尿素吨包正常生产，实现了企业效益的最大化。

### 破冰前行保销量

春节期间发货比较困难。生产、仓库、物流等部门通力配合，制定各产品发货计划，并逐一落实，确保货物按时送达客户手中。公司领导与铁路部门多次联系、协调，达成协议，保证了春节期间车皮正常发运。汽运、火运、自提等多种运输方式确保了正常出货。

为保证吨包及液体产品的正常发运，运输车辆随到随装。销售人员与发货人员每天加班到晚上7、8点钟，虽然影响了与亲朋好友的团聚，大家却无怨无悔。

公司每天安排值班领导到现场协调，保证各项基础管理不松懈，克服春节期间各种困难，使各产品库存始终保持在合理范围内，避免产生移库费用。通过大家的共同努力，终于成功破冰前行，实现了各项工作的开门红。

(销售公司通讯员 郭锐)



### 简讯